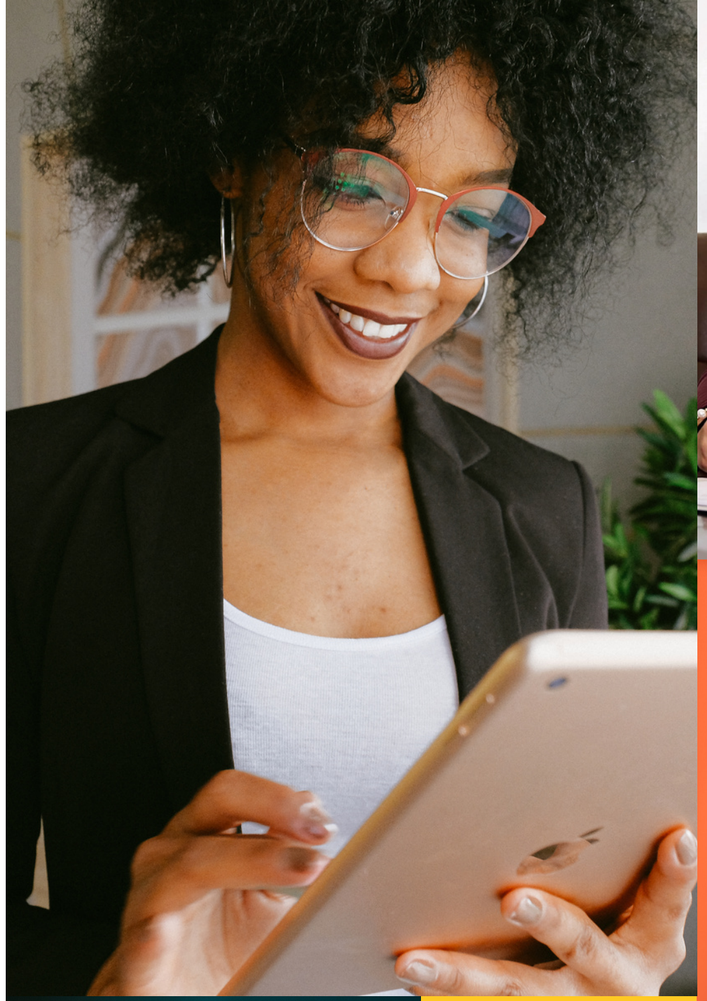
made for U

Réseaux d'experts métiers



Avec Made for U,
Laissez votre expertise métier s'épanouïr

Nous vous donnerons tous les moyens pour exercer votre métier de consultant en toute sérénité.

Qui sommes-nous ?

Qui de mieux placés que des consultants confrontés aux difficultés de leur métier pour créer un réseau dédié aux consultants comme vous ?

Un réseau

Made For U est un réseau de chefs d’entreprise. Nous sommes des experts métiers spécialisés dans leurs domaines.

Un pilier

Nous avons vécu toutes les problématiques du métier de consultant, mais aussi ses succès.

Aujourd’hui, nous capitalisons sur ce qu'il y a de meilleur pour vous offrir l’opportunité d’exercer votre métier en toute sérénité, en respectant vos valeurs.

Domaines de compétences

Qualité

Contrôle de gestion et finance

Production Méthodes QHSE

Organisation CRM - ERP

Gestion des achats

Domaines de compétences

Management

Mentoring
Coaching
Équicoaching

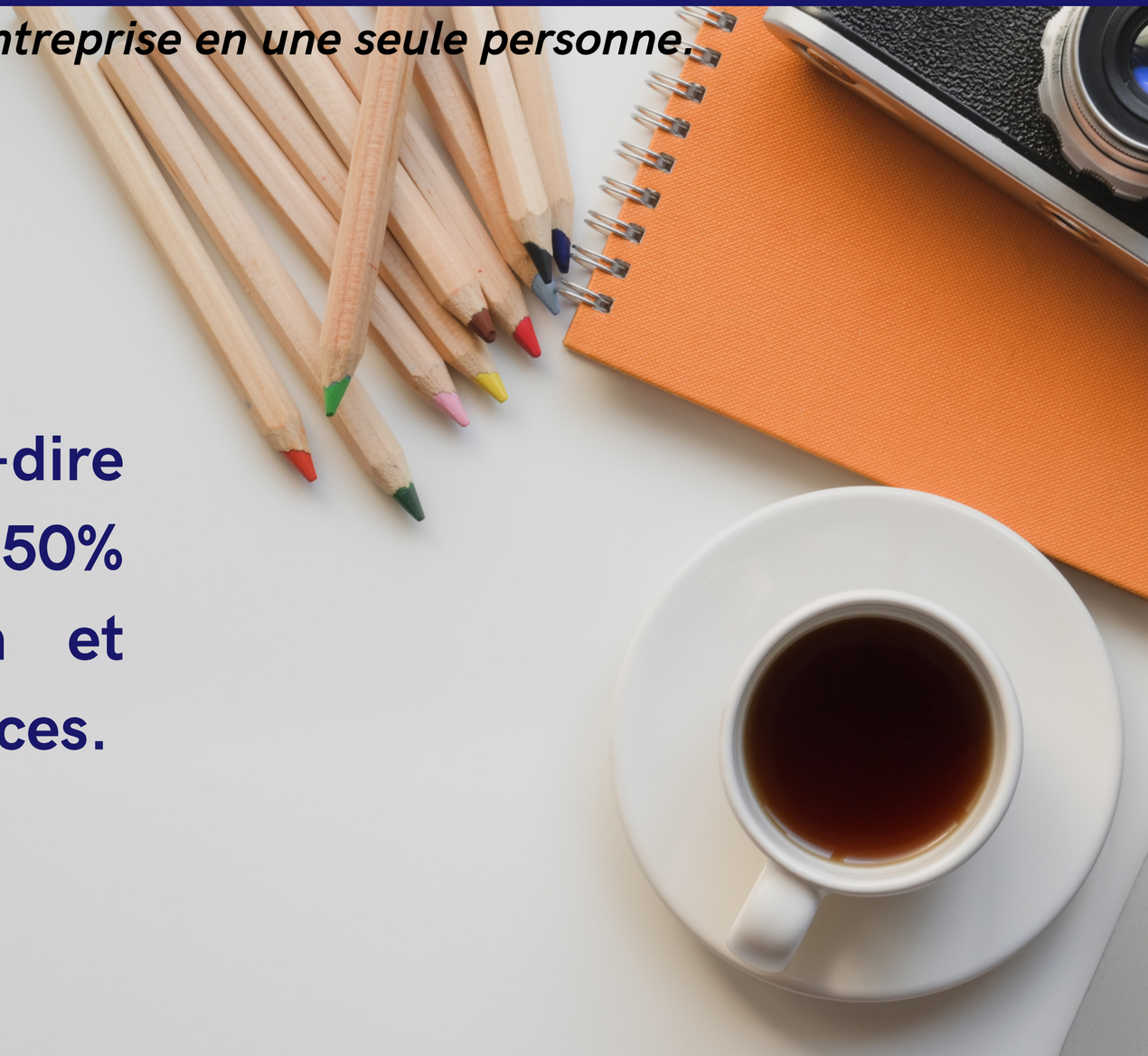
Commercial
Communication

Ressources Humaines
GPEC
Recrutement

Marketing
Merchandising

Consultant : Un défi pas comme les autres (1/3)

Le consultant réunit toutes les fonctions d'une entreprise en une seule personne.



1- Commercialiser

Aller chercher son business.

La partie commerciale, c'est-à-dire se vendre, représente au moins 50% de votre temps. Prospection et fidélisation sont vos deux exigences.

Consultant : Un défi pas comme les autres (2/3)

Le consultant réunit toutes les fonctions d'une entreprise en une seule personne.

2- Réaliser

Le terrain et la réalisation.

Parce que vous avez choisi de faire partager votre expertise et la mettre au service des entreprises, la réalisation de vos prestations représente au moins 50% de votre temps.

Consultant : Un défi pas comme les autres (3/3)

Le consultant réunit toutes les fonctions d'une entreprise en une seule personne.

3- Gérer

Vous êtes un chef d'entreprise. Cela signifie gérer votre administration des ventes, votre comptabilité, vos relations fournisseurs, vos formalités administratives et structurer votre organisation etc…

Les ingrédients pour vous rendre heureux

Des outils et des méthodes afin que vous puissiez fournir des prestations de qualité à vos clients.

Un appui et un soutien commercial pour vous aider à aller chercher votre business.

Le respect de votre indépendance, vous êtes un chef d'entreprise.

Un partage des bonnes pratiques et retours d'expériences des autres consultants pour éviter l'isolement.

made for U

vous propose

Un programme de formations spécifiques

Pour vous faire monter en compétences : relationnelles et techniques.

Une exclusivité

Vous êtes accompagnés dans vos premiers RDV commerciaux et premières missions.

Un appui commercial fort

Sous traitance de missions, aide à la conception et mise en œuvre de votre plan d'actions, appui commercial pour vous aider dans votre process de vente en direct chez votre prospect.

La possibilité de prospecter et d'intervenir à plusieurs

Parce que l'union fait la force, nous vous offrons la possibilité de prospecter à plusieurs pour plus de résultats.

Un réseau qui respecte vos valeurs

Il est primordial de prendre en compte qui vous êtes, ce que vous savez faire et vos objectifs, afin de construire ensemble le parcours qui vous correspond le mieux.

UN MODÈLE ÉCONOMIQUE QUI FAVORISE VOTRE RÉUSSITE

02 Audit

Analyser, comprendre et rédiger le plan d’actions.

04 Coaching

Faire bouger les croyances.

01 Formation

Transférer un savoir faire et entraîner les stagiaires.

03 Accompagnement

Assurer la mise en œuvre des actions.

05 Mentoring

Accompagner dans le développement personnel du client.

UN MODÈLE ÉCONOMIQUE QUI FAVORISE VOTRE RÉUSSITE

06 Team-building

Faire travailler les collaborateurs entre eux.

08 Management de transition

Accompagner l'entreprise dans le changement.

« De la formation au temps partagé, choisissez-le (les) modes d'intervention qui vous correspondent. »

07 Équicoaching

Optimiser les potentiels et faire bouger les individus.

09 Direction à temps partagé

Booster l'efficacité à moindre coût.

UN MODÈLE ÉCONOMIQUE QUI FAVORISE VOTRE RÉUSSITE

Le parcours d'intégration

Définition
de vos objectifs et de vos modes d'intervention choisis.
Formations spécifiques métiers.
Accompagnement aux outils de développement personnel.
Prise en main d'outils pour booster votre productivité.
Construction de votre plan d'actions commerciales.

La vie quotidienne

Une communication réseau.
Des séminaires annuels.
De nombreux outils pour vous et vos clients à prix concurrentiels (site web, outils de vente, plaquettes, CRM et solutions de gestion informatique, outils RH…).
Des journées d'échanges et de formations.
Des actions de prospection collectives.
Une veille juridique.

Votre investissement

Première année

Entre 12.100 € et 40.700 € HT selon le parcours d'intégration choisi

Deuxième année et années suivantes

350 € HT / mois

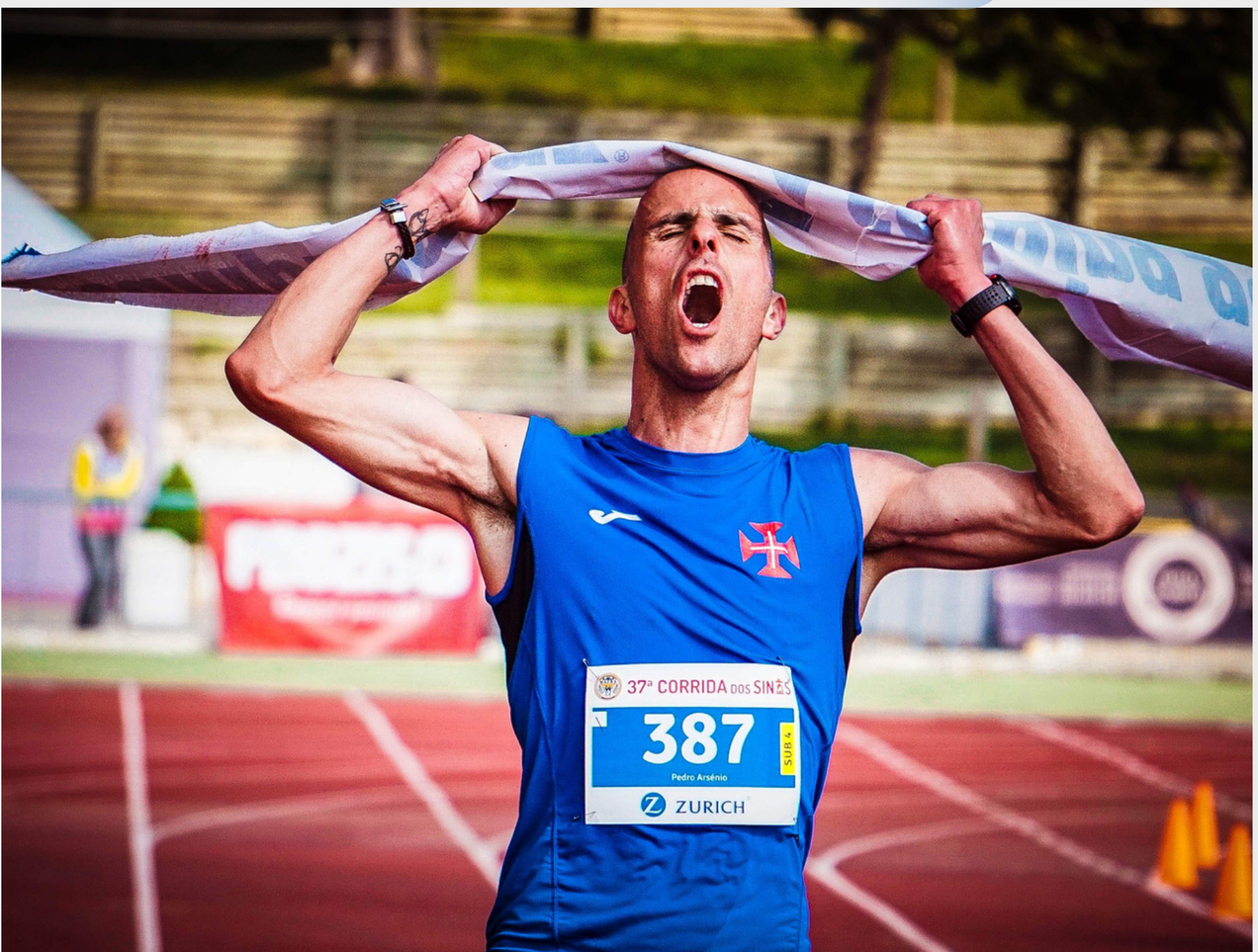
UN MODÈLE ÉCONOMIQUE QUI FAVORISE VOTRE RÉUSSITE

Vous facturez

Un prix d'intervention compris entre 600 et 1500 € HT / jour selon le mode d'intervention choisi.

Votre chiffre d'affaires est compris entre 40 000 € et 180 000 € HT

Nos différences



VOUS ÊTES UNIQUE

Nous prenons en compte votre UNICITÉ.

PRIORITÉ À VOTRE BUSINESS

Le secret de la réussite du réseau, c'est votre réussite. Nous sommes le seul réseau à nous engager sur le remboursement de votre investissement.

PRIORITÉ AUX RÉSULTATS

Le marché est économiquement tendu et les investissements mesurés. Nous vous apportons une expertise ainsi qu'une aide dans la recherche de financements, les relations OPCO ainsi que dans la mécanique de la formation et du conseil.

ILS EN PARLENT

Cédrik MEISSEL

MANAGEMENT
RELATION CLIENT

Sur ses quatre premiers mois d'activité son chiffre d'affaires s'élève à 30.000 €, équivalents à son investissement

Stéphane JULIEN

RESPONSABLE QHSE
DUER

Son chiffre d'affaires annuel actuel est de plus de 200.000 €

Fabienne PERDEREAU

CONSULTANTE
PERSONNAL BRANDING
MARKETING DE SOI

Son chiffre d'affaires sur sa première année est de 53.000 € à mi-temps

NOTRE PROMESSE

Made for U s'engage à ce que votre chiffre d'affaires soit au moins égal à votre investissement sur vos 18 premiers mois d'activité.

Ceux qui prennent soin de vous

Qui suis-je :

Avec 35 ans d'expériences professionnelles, je suis convaincu que l'homme et l'organisation sont deux vecteurs de performance qu'il s'agit d'optimiser conjointement. Je me suis spécialisé en ressources humaines, en organisation d'entreprises et dans l'accompagnement du changement. J'apporte une approche compréhensive qui consiste à fonder la réflexion sur les acteurs et le sens qu'ils donnent à leurs actions ce qui m'a amené à travailler sur le stress, les RPS puis la QVT.

Ma conviction :

Se dépasser est la seule course qui ne s'arrête jamais !

Pour vous, mes objectifs sont :

- de révéler vos talents : L'Homme est au cœur de mon attention car il est unique.
Ma réflexion est d'élargir avec pragmatisme « le champ des possibles ».

- être à votre écoute et avoir une équipe animée d'une même éthique, prête à partager son expérience et expertise et qui guidera en toute franchise et honnêteté ses clients.

- partager votre ambition, vos succès ; c'est ma plus grande satisfaction et nous prendrons le temps de construire votre réussite, avec réalisme, réactivité et efficience.

Pascal RABBE
Fondateur

Ceux qui prennent soin de vous

Qui suis-je :

Riche de plus de 30 ans de parcours dans la globalité des métiers de formation professionnelle, mes compétences se sont développées aussi bien dans des structures internationales que dans des organismes nationaux.
Très vite, je me suis rendu compte que la concurrence n'amenait à rien et que la solution pouvait être trouvée collégialement pour répondre plus fort aux besoins d'un client. Ressortir d'un rendez-vous client sans ne pouvoir lui proposer des solutions pour répondre à ses besoins a toujours été pour moi l'échec ultime.

Mon moteur :

René CHAR : «la grandeur de l'homme n'est pas dans ce qu'il est, mais dans ce qu'il rend possible».

Travail d'équipe :

30 ans de rugby avec un niveau compétition Fédérale 2, le travail d'équipe avec toutes les compétences existantes a toujours été mon leitmotiv. Chacun doit avoir conscience de ses compétences, de sa valeur pour s'intégrer dans le collectif afin de gagner en force et puissance.

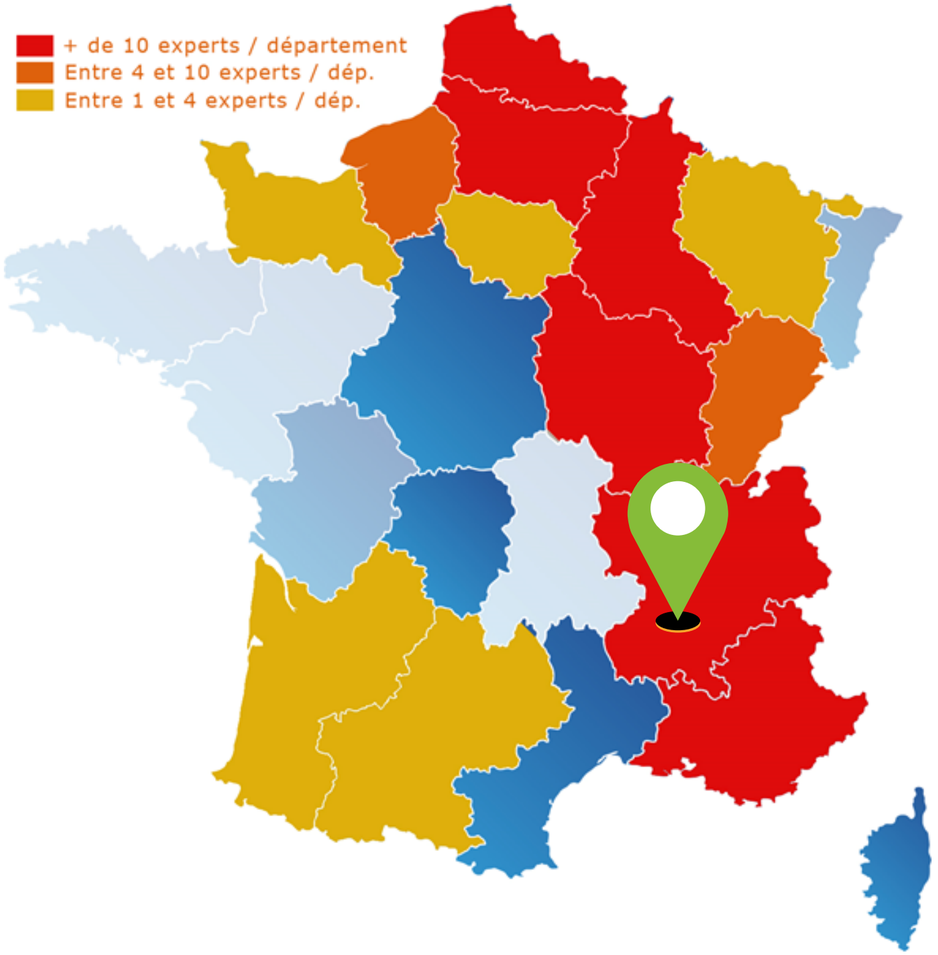
Marc GÉRARD
Fondateur

made for U

TTI SUCCESS INSIGHTS®

Leader mondial des outils d'évaluation en ligne, partenaire de Made for U

www.madeforu.fr



Siège social : 136 chemin des HUGUENOTS - 26000 VALENCE
04 75 84 65 33